

Beste Pure Ondernemers,

Als spreekwoordelijk aanjager van Pure Ondernemers, heb toch maar gemeend een kleine toespraak te houden. Dat doe ik eens anders dan anders. Voor de eerste keer in mijn carrière heb ik die uitgeschreven.

Toen ik een tijd geleden door Dick gevraagd werd om een keer te komen ontbijten, werd ik die ochtend het meest gegrepen door een ondernemersvraag én de antwoorden die daarop kwamen. Ik kende al diverse ondernemersverenigingen en stoorde me altijd mateloos aan de overdreven “winnaarsmentaliteit”. Tuurlijk, een ondernemer in zak en as, die het niet ziet zitten en waarbij het glas altijd halfleeg is, zal het niet ver schoppen. Maar een ondernemer die zich kwetsbaar durft op te stellen en die met een vraag stellen durft te laten zien dat hij ook niet alles weet, slaat bruggen. Die slaat bruggen met zijn collega-ondernemers. Er ontstaat een sfeer van samen en ik hoef er niet altijd alleen voor te staan.

Terug naar mijn eerste ontbijt op uitnodiging van Dick. Na het ontbijt en het voorstelrondje werd de vraag gesteld: *“Ik denk sinds kort wel een over mijn pensioen na.”* (dat moet dus een 30er geweest zijn, of een bijna 30er). *“Hoe hebben jullie dat nu geregeld”*. Ik was hogelijk verrast. Géén gloria halleluja verhalen dienden zich aan. Maar de echte verhalen kwamen boven water. *“Van ik heb nog een gouden handdruk”* tot en met *“Garageboxen die tegen die tijd verkocht kunnen worden”*. Én tips voor de vragensteller hoe te beginnen met zijn zoektocht naar een pensioensysteem.

En dát deed bij mij de vonk overslaan. Dát deed mij besluiten om aan te sluiten bij Pure Ondernemers. Want blijkbaar is de mens achter het visitekaartje hier echt het belangrijkste. Want Pure-ondernemers zijn: Persoonlijk, Uniek, Respectvol en Energiek.

Dus toen ik zo nadacht over afgelopen jaar, vroeg ik me af hoe de Pure Ondernemers mij verder hebben gebracht. Tuurlijk, er worden hier en daar opdrachten aan elkaar verstrekt. Enne... persoonlijk ben ik daar ook heel blij mee. Het geeft bovendien een goed gevoel om met je kennis en expertise een Pure Ondernemer verder te helpen. Maar dat is niet alles. Ik ben er rijker van geworden. Ik ben er een rijker mens van geworden. Ik ben er letterlijk, maar met name ook figuurlijk een rijkere ondernemer van geworden.

En volgens mij is dat voor 2018 ook het belangrijkste. Dat iedereen na elke ontbijt tegen zelf kan zeggen: *“Perfect. Ik ben weer verrijkt!”* Verrijkt met technische kennis na voordrachten van bijvoorbeeld Theo (fiscaliteiten), Gon (arbeidsrecht) of het gebied van persoonlijke ontwikkeling na voordrachten van

Violette van den Bosch (personal branding) en Jeroen Komen met zijn bijzonder verhaal "Ik kan vliegen". Maar ... ook verrijkt met het gevoel van *"He, ik ben niet de enige die daar mee zit. He, ik sta er niet alleen voor. He, ik heb een plek waar ik mijn verhaal kwijt kan. He er is een plek waar men daarin geïnteresseerd is én waar men naar mij luistert."* Het bedrijfsbezoek bij Bas was daar ook een mooi voorbeeld van.

Dus wat mij betreft varen we in 2018 dezelfde koers. Daarom staat o.a. op de agenda:

- Het nieuwjaarsontbijt op 5 januari waarbij iedereen de vraag wordt gesteld: *"Welk doel heb jij je voor 2018 gesteld, of welke belangrijke stap denk jij in 2018 te gaan maken?"*
- 19 januari vragen we Peter de mens achter het visitekaartje van Maarten te presenteren.
- Om dan vervolgens ook te zien waar Maarten werkt, ontbijten we 2 februari op Strijp S. Hoogstwaarschijnlijk met een kleine rondleiding aldaar.
- Verder staan ook nog op het programma:
  - De kernkwaliteiten van Daniel Offman
  - Conflicthantering
  - Het kwaliteitenspel
  - Voor een groep staan en
  - Omgaan met klachten

Maar het allerbelangrijkste zijn naar mijn idee toch de vragen en ideeën die uit de groep komen en die als het even kan altijd de voorrang krijgen...

En ... één ding mogen we ook absoluut niet vergeten. En dat is het feit dat we graag willen groeien. Tot 25 leden. En we zitten op de helft. Afgelopen jaar hebben we Martijn en Joost mogen begroeten en hebben een 10-tal aspirant-leden met ons kennis gemaakt. Voor 2018 hebben we al een nieuw lid: Gon van de Boomen. Maar dat is niet genoeg. Kijk eens rondom je heen. In je netwerk. En nodig ondernemers uit om eens kennis met ons te maken.

Ook nu probeer ik me zelf te verrijken en ik hoor graag hoe zo'n uitgeschreven speech overkomt. Afsluitend wil ik nog zeggen: *"Laten we het in 2018 vooral Persoonlijk, Uniek, Respectvol en Energiek houden en stel jezelf de vraag: 'Wat voeg ik volgend jaar toe aan Pure Ondernemers'?"*